**北京链家高策房地产经纪有限公司2017校园招聘**

**公司简介**：

2015年5月链家与高策机构正式合并，成立链家新房事业部。

链家新房以联动、直销、代理、电商等业务为核心，致力为开发商和客户打造更加优质的服务平台。

新房事业部位于坐落在酒仙桥的链家总部2层，彩色卡座，吧台高脚凳，现代餐吧和咖啡厅为员工办公提供更多选择；宽敞明亮的健身房、瑜伽室、篮球场、羽毛球场设施齐全，满足您的各类需求。

快速发展的新房事业部，诚邀您的加入！

**招聘流程**：

网申 —— 简历收集和初次筛选 —— 电话邀约 —— 初试 —— 复试 —— 发放offer —— 入职办理

**简历投递**

**链接**：<http://t.cn/RfX06dK>

**条件**：统招全日制本科，大专生也可有择优录取名额

**时间**：2016年11月21——2017年3月31号

**岗位名称：案场销售**

**岗位职责：**

1、负责楼盘项目对外推荐与信息传递工作，提供高质量的服务，以维护公司良好对外窗口形象；

2、现场接听来电，接待来访客户，了解客户需求，向客户介绍楼盘情况；

3、按照项目计划和操作程序开展楼盘销售活动，完成销售目标；

4、根据要求，做好目标区域、竞争楼盘市场调研工作；

5、配合开发商做其他销售后期流程相关事宜；

**任职要求：**

1、统招本科及以上学历

2、良好的沟通表达能力

3、形象气质佳

4、心里素质高，吃苦耐劳者优先考虑

**薪酬福利：**

无责底薪——试用期2800+500，转正后3500+500，之后随个人能力还会上涨

五险一金——签订正式劳动即上北京五险一金；

高额提成——成交一套成千上万元的提成；

员工大奖——人民大会堂嘉奖、出国旅游等你来拿；

丰富团建——每月定期的部门团建活动，还有专门的团建基金哦；

员工优惠——近水楼台先得月、租房买房不再难；

师徒制培训——入职第一天就会有自己的师傅，一对一跟踪式培训，更能结合自身情况针对提升！

集体培训——新人入职会有为期五天的集体培训，锻炼意志体质、学习专业知识。和同事小伙伴们在最短的时间内建立最紧密的联系！

快速宽广的晋升——平均年龄26岁的年轻团队，30岁晋升总监不是梦！

最公平的平台——收入高低看业绩，能否晋升看能力，没有空降兵，没有天花板！

**工作地点:**

北京市区各城区（东城、顺义、海淀、石景山、大兴），房山（首创紫悦台、首创伊林郡、五和万科长阳天地、天资华府），永清（国瑞生态城），固安，廊坊，燕郊（港中旅海泉湾），延庆（城建万科城），张家口（恒大文化旅游城），平谷